

Agenda Tagesablauf

ab 08:30 Uhr
Öffnung der Ausstellung

09:30 – 10:10 Uhr
Eröffnungssession auf der Mainstage

ab 10:30 Uhr
Start der Vorträge und Masterclasses

13:30 – 14:10 Uhr
Mittagssession auf der Mainstage

16:30 Uhr
Ende der Ausstellung

Nach Beendigung der Ausstellung laden wir Sie zu einem gemütlichen „Get-together“ in entspannter Atmosphäre ein.

Die Formate bei den Atruvia Solution Days

Arbeitsplätze (Seite 2/3)

Ein persönlicher Austausch mit Fachexpert*innen direkt an und mit der live gezeigten Lösung.

Forenvorträge (Seite 4)

Kurz, prägnant und auf den Punkt: In Kurzvorträgen von 25 Minuten bringen wir Ihnen einige Aspekte der gezeigten Lösungen näher.

Masterclasses (Seite 5)

Wirken Sie aktiv bei der Weiterentwicklung unserer Produkte mit oder erarbeiten Sie gemeinsam mit uns neue Impulse für Ihr Bankgeschäft.

Die Atruvia Lounge (Seite 6)

Sie benötigen individuelle Unterstützung und Informationen zu bestimmten Themen? Ob Sie mit einem Projekt erst am Anfang stehen und grundlegende Infos benötigen oder ob Sie schon konkrete Unterstützungsangebote wünschen: Lassen Sie uns in der Atruvia Lounge darüber sprechen.

Weitere Informationen zu den Atruvia Solution Days finden Sie auf

www.atruvia.de/asd24

sowie Antworten zu häufigen Fragen auf

<https://atruvia.de/asd-faq-2>

Arbeitsplätze 1/2

Ebene / Bedarfsfeld	AP-Nr.	Titel
Übergreifend	SPP	Die Strategie- und Portfolioplattform
Kunde / Banking & Mehrwertservices	K 01.01	Immobilienberatung und Sofortkredit Privatkunden
	K 01.02	Immobilienfinanzierung in der Marktfolge
	K 01.03	Geld anlegen und Vermögen optimieren
	K 01.04	Vermögensplanung mit „Financial Lighthouse“
	K 01.05	Bancassurance – unsere Kooperation mit der R+V
	K 01.06	Der Finanzlotse – Der smarte Begleiter für eine gute finanzielle Zukunft Ihrer Kunden
	K 01.07	Digitale Mehrwertlösungen
	K 01.08	Einfach bezahlen: Neue Lösungen, neue Möglichkeiten
	K 01.09	Onboarding und Self-Services für Firmenkunden und Institutionen
	K 01.10	Sofortkredit Business – Jetzt auch in der Filiale!
	K 01.11	Finanzierungsprozesse für KMU
	K 01.12	BankingManager – Jetzt migrieren!
Kunde / Interaktion & Markt	K 02.01	Beziehung zu Firmenkunden strukturiert gestalten
	K 02.02	Zukunftsdialoge – Mehrwerte für die Beratung von Firmenkunden
	K 02.03	Prozessautomation: Erweiterungen Neukundenprozess
	K 02.04	Automatische Kundenpflegeprozesse
	K 02.05	Schaffung von Beratungslösungen mit BeratungsGuide Privatkunden und FinanzCheck
	K 02.06	Contact Center goes Cloud und Personaleinsatzplanung mit agree21PEP
	K 02.07	VirtualAgent-Sprachportal: Ihr virtueller Helfer im Contact Center
	K 02.08	10 Mio+ – Unsere VR Banking App
	K 02.09	Individuelle Kundenansprache im angemeldeten / nicht angemeldeten Bereich (ANIA)
	K 02.10	BankingWorkspace – Mehrwerte für Marktmitarbeitende
	K 02.11	Die Person im Mittelpunkt des BankingWorkspace
	K 02.12	Nachhaltige Omnikanalsteuerung im Vertrieb
	K 02.13	Data Driven Sales mit Truco

Arbeitsplätze 2/2

Ebene/ Bedarfsfeld	AP-Nr.	Titel
Mitarbeiter / Dokumente & Nachrichten	M 01.01	DocumentHub – Effizientes Dokumentenmanagement
	M 01.02	Digital unterschreiben mit dem signService
	M 01.03	E-Mail-Erkennung und -Verarbeitung mittels KI im digitalen Posteingang
Mitarbeiter / Arbeitswelten	M 02.01	way2digitalwork – Einführung agree21M365
	M 02.02	agree21M365 und Enhanced Collaboration
	M 02.03	Atruvia Hub: IT- und Informationsmanagement
Bank / Bankorganisation	B 01.01	Neue Aufgabenliste als zentrales Element des Bankgeschäftes
	B 01.02	Integration der ECON Application Suite in die Omnikanalplattform
	B 01.03	Das Vertriebsprodukt steuert künftig den Produktvertrieb
	B 01.04	Bankorganisation: Die neue Plug & Play- Orga für Ihre Bank
Bank / Gesamtbanksteuerung	B 02.01	VR-Rating Immobilienkunde
	B 02.02	agree21Finanzen: Ausblick Meldewesen – neue Regulatorik
Technologie / Technologieservices	T 01.01	way2digitalwork - Einführung Business Services zur Digitalisierung interner Unternehmensprozesse
	T 01.02	Smart Analytics – Künstliche Intelligenz in der Bank
	T 01.03	Data Services – Individueller Datenraum

Vorträge

Zeit	Forum 1	Forum 2	Forum 3
10:30h – 10:55h		It's a match: Firmenkunden mit intelligenten Dialogen überzeugen	
10:45h – 11:10h	Vermögensplanung im Private Banking mit dem „Financial Lighthouse“		
11:00h – 11:25h			KI: Symbiose zwischen Mensch und Maschine
11:05h – 11:30h		ESG Data & Analytics: Transparenz durch Daten: Der ESG-Datenhaushalt	
11:20h – 11:45h	Bezahlösungen: Überblick zu Entwicklungen im dynamischen Payment-Umfeld		
11:35h – 12:00h			w2dw: Realisierung neuer Zusammenarbeitsmodelle mit agree21M365
11:40h – 12:05h		ECON – der Weg in den BankingWorkspace	
11:55h – 12:20h	Atruvia und R+V: Mehrwerte unserer Kooperation		
12:10h – 12:35h			way2digitalwork: Business Services - Interne Unternehmensprozesse digitalisieren
14:20h – 14:45h		Effizienz in der PK-Beratung	
14:25h – 14:50h	Finanzierungen für KMU		Ihr Weg zur papierlosen Bank
14:55h – 15:20h		Automatisierung: Effizienzsteigerung der Geschäftsprozesse	
15:00h – 15:25h	BankingManager: Zeit, dass sich was dreht!		
15:05h – 15:30h			Der datengetriebene Vertriebskreislauf

Alle Vorträge finden Sie als Aufzeichnung im Nachgang zu den Atruvia Solution Days in der Atruvia Tube.

Details und Beschreibungen zu den Arbeitsplätzen finden Sie auf der Website <https://atruvia.de/asd24agendastart>

Masterclasses

Zeit	Forum 4	Forum 5
10:30h – 11:15h		Erfolgsfaktoren und weitere Schritte zur Einführung OKB Immobilie
10:45h – 11:30h	Kundenreisen auf der OKP mit Omnikanalerfolg und ViPS verbindlich steuern Nur in Bochum und Nürnberg	
11:30h – 12:15h		Omnikanale Erfolgsstrategien für Ihr Geschäfts- und Gewerbekundensegment
14:30h – 15:15h		way2digitalwork: Business Services - Interne Unternehmensprozesse digitalisieren
15:00h – 16:30h	Pilotretrospektive*	
15:30h- 16:15h		Kundenreisen auf der OKP mit Omnikanalerfolg und ViPS verbindlich steuern Nur in Hamburg

Bei den Atruvia Solution Days bieten wir Ihnen auch Masterclasses an, in denen Sie gemeinsam mit unseren Fachexpert*innen Impulse und Ergebnisse zu bestimmten Themen erarbeiten können.

Sie können sich direkt vor Ort zur Teilnahme an den Masterclasses anmelden.

Ab 9 Uhr ist hierfür der Masterclass-Infopoint für Sie geöffnet. Die Teilnahme ist auf 35 Teilnehmende pro Masterclass begrenzt. Bei mehr als 35 Anmeldungen entscheidet das Los. Die Teilnehmenden werden 30 Minuten vor Beginn der jeweiligen Masterclass bekannt gegeben.

Bitte haben Sie dafür Verständnis, dass wir keine Vorab-Reservierungen annehmen können. Um die Aspekte verschiedenster Banken und Institute in die Masterclass einfließen zu lassen, wäre es toll, wenn Sie die Anmeldungen Ihrer Bank auf wenige Teilnehmende pro Masterclass beschränken könnten.

*= Die Pilotretrospektive ist ein geschlossener Workshop speziell für unsere Pilotbanken. Diese wurden bereits separat hierzu eingeladen.

Details und Beschreibungen zu den Arbeitsplätzen finden Sie auf der Website <https://atruvia.de/asd24agendastart>

Atruvia Lounge

Gespräche zu Themenpaketen => Buchungslink	Dienstleistungen zur Lösungsintegration => Buchungslink
Digitalisierung in der Firmenkundenberatung – Papier war gestern	Transformation im Firmenkundengeschäft
KI in der Bank	Passiv- und Omnikanalvertrieb
Effizienz in der Bankorganisation erhöhen	Aktiv und Problemerkredit
Mehr Kundenerlebnis im Privatkundengeschäft	Smart Data, Vertriebssteuerung und Pricing
Vom datengetriebenen Impuls bis zum Vertriebserfolg	Prozessautomation mittels RPA und ECON
Atruvia Learning – der ideale Einstieg für effektives Lernen und erfolgreiche Produkteinführung	Steuerungsbank und Meldewesen
	M365 und Business Services

Individuelle Gespräche in angenehmer Atmosphäre, um Sie bei der Einführung und Nutzung der gezeigten Lösungen gezielt und individuell zu unterstützen: Das ist die Atruvia Lounge. Wir bieten Ihnen zwei unterschiedliche Optionen und Ausprägungen, an Ihren Bedürfnissen ausgerichtet, an.

Die Gesprächsthemen der Atruvia Lounge gliedern sich in zwei Kategorien:

- **Gespräche zu Themenpaketen:** Sie möchten mehr über die erfolgreiche Umsetzung der Themenpakete in Ihrer Bank wissen. Unsere Expert*innen aus dem Solution Management unterstützen Sie gerne dabei, zeigen Ihnen das Zusammenspiel der einzelnen Komponenten auf und gehen dabei individuell auf Ihre Bedürfnisse und Situation in Ihrem Haus ein.
- **Dienstleistungen zur Lösungsintegration:** Sie benötigen zur Einführung, Optimierung oder Umsetzung eines bestimmten Themas Unterstützung durch unsere Berater*innen? Nutzen Sie daher die Möglichkeit eines Exklusivaustauschs, um sich individuelle Angebote unterbreiten zu lassen.

Wählen Sie aus den Gesprächsangeboten das Passende für Sie aus und buchen Sie direkt Ihren Termin vor Ort. Bitte beachten Sie, dass Sie dazu ein gültiges Ticket für den Besuch der Atruvia Solution Days benötigen. Den Buchungslink entnehmen Sie bitte der Tabelle auf dieser Seite

Details und Beschreibungen zu den Arbeitsplätzen finden Sie auf der Website <https://atruvia.de/asd24agendastart>